

KRIJGT U DIE SUBSIDIE ZONDER HULP ECHT WEL BINNEN?

Subsidies; overwegen en afwegen

Zijn subsidies wel interessant? De ervaring met subsidies die directeuren van ondernemingen in het MKB hebben lopen sterk uiteen. De ene directeur trekt wit weg en een andere onderneming ontleent haar bestaan aan ontvangen subsidies. Maar wat kunt u er nu mee? En wat zijn subsidies nu eigenlijk?

Subsidie is een financiële transactie 'om niet'. In tegenstelling tot bijvoorbeeld de levering van goederen, staat er tegenover een subsidie geen tegenprestatie. Subsidie kent veel verschillende vormen. Uw onderneming kan bijvoorbeeld een premie krijgen omdat zij een bepaald bedrijfsmiddel heeft gekocht. Het gaat dan om een korting op de aanschafprijs. Maar we kennen ook huursubsidie, zorgtoeslag, kinderbijslag of – waar altijd veel om te doen is – de hypotheekrenteaftrek. Op de ene of andere manier

meent de overheid dat negatieve effecten van haar beleid gecorrigeerd moeten worden. De generieke maatregel valt soms te zwaar en kan in specifieke situaties wat milder behandeld worden.

Verfijning

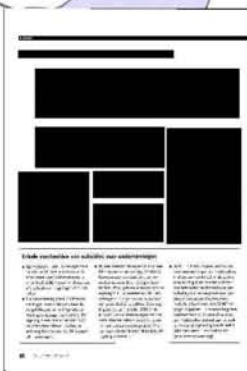
Subsidie kunt u dus zien als het opheffen van negatieve effecten. Verfijning van wetgeving en budgettaire overwegingen leiden er in veel gevallen toe dat dit soort regelingen een wankel basis

zijn voor solide beleid. U mag daarom niet rekenen op een bedrijfszekere inkomstenbron. Het is veel interessanter om te gaan kijken naar subsidie die uw onderneming stimuleert in te haken op een bepaald uitgezet beleid.

Wirwar

Er is werkelijk een wirwar aan subsidies: fiscale tegemoetkomingen, bijdragen, prijzen, kortingen, achtergestelde leningen en allerlei mengvormen van kredieten kunnen omgezet worden in een subsidie. Een subsidie gericht op de activiteiten die uw onderneming in de toekomst verricht. Deze subsidies zijn gericht een positieve actie: ze vragen uw onderneming actie te ondernemen. Een actie die niet direct gebruikelijk is in uw branche en waarmee u uw onderneming onderscheidt.

Stappenplan subsidies Welke stappen moet u doorlopen om een subsidieprocedure succesvol te laten verlopen?



Alle voorbeelden in het kader hebben één ding gemeen: een bedrijf onderneemt actie en wil op de een of andere manier zich gaan onderscheiden van concurrerende collega's. Soms wordt van u verlangd dat u een doorbraak bewerkstelligt op een bepaald gebied, maar vaak kan een relatief eenvoudige stap al aanleiding zijn voor een tegemoetkoming. Denk bijvoorbeeld aan een korting van ongeveer 10% op de aanschafprijs van lichtschakelaars die de aanwezigheid van mensen detecteren. De essentie is dat de subsidie-

moet indienen en dat u op basis van dat plan een toezegging ontvangt. Een deel van het totale budget wordt dan voor u gereserveerd en u kunt aan de slag gaan met de uitvoering van uw plan.

Route

De meest gangbare route is dat u tussentijds uw subsidiegever rapporteert over de voortgang en dat u regelmatig de kosten die u maakt tijdens de uitvoering declareert. De subsidiegever heeft verschillende controlemomenten ingebouwd om na te gaan of het geld goed terecht komt. Dat wil niet zeggen dat uw project per definitie moet slagen, maar meer dat u in alle oprechtheid aannemelijk kunt maken dat u ook doet waarvoor u subsidie heeft gekregen. Gewoon een kwestie van goed verantwoorden en de afgesproken spelregels goed uitvoeren.

Serius

Zij vormen zich dan een oordeel over uw projectadministratie en uw urenregistratie en als zij de indruk hebben dat u niet zorgvuldig bent geweest dat jaar, heeft u een serieus probleem. Subsidie aanvragen vraagt u uw plan goed te doordenken en scherp te formuleren. U krijgt inzicht in de kosten en de bestede tijd van een project en u betaalt wellicht ook nog eens minder belasting over de winst. Een fiscaal voordeel is ook te behalen uit milieuvriendelijke en of energiezuinige investeringen. Ze zijn wellicht in aanschaf duurder, maar zeer waarschijnlijk in de exploitatie goedkoper. Kortom het is zoals altijd, calcule-

ren, keuzes maken en een sprong naar de toekomst maken.

Succesvol

Hoe krijgt u als ondernemer grip op deze materie? Het meest effectief is een eerste aanzet door een adviseur. Hij kan de activiteiten van uw onderneming doorlichten en ambities wegen en aangeven welke subsidieregelingen mogelijk zijn. Samen met u kiest hij een route die het beste bij uw onderneming past en begeleidt hij het

De bijdrage van uw onderneming moet waardevol zijn

gever een bepaald beleid heeft, daar een budget voor over heeft en uw onderneming een bijdrage gunt op voorwaarde dat u een waardevolle bijdrage kunt geven aan de invulling van dat beleid.

Indienen

Dat laatste is van groot belang om niet in de problemen te komen. Subsidies en bijdragen worden vaak gegeven door overheden en organisaties die namens een gemeenschap opereren. Of dat nu een ministerie is of een particulier fonds, een ieder heeft een palet aan spelregels opgesteld waar u als subsidieontvanger rekening mee moet houden. Het zal vaak gebeuren dat u een projectplan

Subsidie aanvragen vraagt uw plannen goed te doordenken

traject naar een succesvolle subsidie. De subsidieadviseur kent de spelregels die van belang zijn bij de aanvraag en de uitvoering van het gesubsidieerde traject. Uw onderneming blijft verantwoordelijk voor de uitvoering.

Maar waar vindt u een geschikte subsidieadviseur? Het is verstandig om contact te zoeken met een van de leden van de Nederlandse Vereniging van Adviseurs inzake Subsidies en andere overheidsmaatregelen (NVAS). Zij kunnen u goed helpen inzicht te krijgen in de juiste regelingen voor uw onderneming.

Henk Troost, subsidieadviseur, Grant Thornton Accountants en Adviseurs, tel: (0348) 49 66 66, henk.troost@gt.nl

Enkele voorbeelden van subsidies voor ondernemingen

- AgentschapNL, een uitvoeringsinstansie van het Ministerie van Economische zaken, voert 600 regelingen uit en zij heeft 2200 mensen in dienst om alle subsidies en regelingen af te handelen.
- Uw onderneming kan € 2.500 subsidie krijgen voor onderzoek naar de mogelijkheden van re-integratie van Wajongers (jonggehandicapten). De regeling is een pilot en er zijn 1.000 vouchers beschikbaar. Die kunt u, mits nog beschikbaar, tot 14 februari 2011 aanvragen.
- Bij een aardwarmteproject is altijd een klein risico van misboring. Omdat die boringen zeer kostbaar zijn, kan een misboring grote financiële gevolgen hebben. Door gebruik te maken van de regeling SEI – onderdeel van de Innovatieagenda Energie – is dit risico voor een groot deel af te dekken. Deze regeling startte op 1 oktober 2010 en is bedoeld voor ondernemingen die concrete plannen hebben voor het uitvoeren van een aardwarmteproject. Misboringen worden binnen deze garantieregeling 'verzekerd'.
- In 2011 is € 810 miljoen beschikbaar voor ondernemingen die medewerkers in dienst nemen die zelf onderzoek en ontwikkeling doen naar het oplossen van technische problemen bij de ontwikkeling van nieuwe processen, diensten en producten. Ondernemend Nederland heeft meer dan 50.000 aanvragen ingediend. In principe krijgt een ondernemer € 13,34 voor elk uur dat een medewerker besteedt aan de zoektocht naar de oplossing van de technische problemen. Uiteraard na een gehonoreerde aanvraag!